

Einfach, smart und sicher in Immobilien investieren – das können private und institutionelle Investoren bei IFA. Österreichs führender Anbieter für direkte Immobilieninvestments hat seit der Gründung 1978 bereits 478 Projekte für rund 7.500 Anleger erfolgreich realisiert und verwaltet ein Investmentvolumen von 2,43 Mrd. Euro. Als Tochterunternehmen von SORAVIA und im Verbund mit der Gruppe bietet IFA Anlegern das gesamte Leistungsspektrum für immobilienbasierte Investments. Zu den Investment-Highlights der letzten Jahre zählen die Wiener Sofiensäle, das Motel One Wien-Staatsoper, das Palais Zollamt Linz oder das Palais Faber in Salzburg.

Zur Verstärkung unserer Vertriebsabteilung an unserem **Standort in Linz** suchen wir zum ehest möglichen Eintritt eine/n erfahrene/n, strategisch agierende/n und motivierte/n

Sales ManagerIn (m/w/d) Vollzeit

Diese spannenden Aufgaben erwarten Sie:

- Sie begleiten als Teil des Vertriebsteams den ganzen Vertriebsprozess unserer Immobilieninvestments von der Schulung und Betreuung von externen Vertriebs- und Kooperationspartnern bis zur Vertriebskoordination und -abwicklung.
- Nach einer umfangreichen Einschulungsphase betreuen und unterstützen Sie unsere externen Vertriebs- und Kooperationspartner selbständig und kompetent.
- Bei Vertriebsveranstaltungen wirken Sie aktiv mit und überzeugen durch Ihr gewinnendes und sicheres Auftreten.
- Sie pflegen einen kollegialen und konstruktiven Austausch mit den KollegInnen der anderen Bereiche/Abteilungen.

Ihr Profil, das uns überzeugt:

- Sie bringen eine abgeschlossene Hochschulausbildung (z.B. Uni, FH im Bereich Wirtschaft/Sales) oder eine Ausbildung im Finanzdienstleistungsbereich mit.
- Sie verfügen über Vertriebserfahrung, idealerweise in der Finanzdienstleistung.
- Hohe Sozialkompetenz insbesondere Kommunikationsstärke zeichnen Sie aus.
- Eine selbständige, eigenverantwortliche und initiative Arbeitsweise liegt Ihnen.
- Sie überzeugen durch Flexibilität und Teamfähigkeit.
- Es besteht Reisebereitschaft innerhalb Österreichs (ca. 30%).

Was wir Ihnen bieten können:

- Mit dieser Position übernehmen Sie eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einer innovativen österreichischen Unternehmensgruppe.
- Wir geben Ihnen gerne die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und umzusetzen.
- Wir bieten flexible Arbeitszeiten durch unsere Gleitzeitmodelle.
- Selbstverständlich möchten wir Sie mit unserem bedarfsgerechten Aus- und Weiterbildungsangebot auf dem Laufenden halten.

Für diese Position ist ein Jahresgehalt von EUR 60.000,-- brutto (Basis Vollzeit), mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation des Bewerbers, vorgesehen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inklusive Lebenslauf, Motivationsschreiben, Lichtbild und Zeugnissen) direkt über unsere Homepage: [Hier können Sie sich online bewerben!](#)

Kontaktdaten: Claudia Sigl, MA / Telefon: +43 732 660 847-2270

